

IMPAG AG ist ein renommiertes, international tätiges Handels- und Dienstleistungsunternehmen mit Hauptsitz in Zürich und weiteren Tochtergesellschaften in Deutschland, Frankreich, Österreich und Polen. Mit der Akquisition einer neuen und innovativen Technologie haben wir unser Kerngeschäft Personal Care erweitert. Zur Verstärkung unseres Teams Clixperience ([www.clixperience.ch](http://www.clixperience.ch)) suchen wir deshalb einen

## Business Development Manager (m/w) 100%

### Aufgaben:

- Strategische und operative Verkaufsverantwortung (B2B) für Clixperience
- Neukundenakquisition und Beziehungsmanagement zu bestehenden Kunden
- Aufbau einer weltweiten Vertriebsstruktur
- Umsetzung und Begleitung von Kundenprojekten (Projektmanagement)
- Planung von Umsatz-, Gewinn- und Wachstumszielen
- Enge Zusammenarbeit mit der Produktentwicklung und dem Marketingteam



### Sie bringen mit:

- Hochschulabschluss im Bereich Life Science, Business Administration, Marketing oder gleichwertige Erfahrung
- Kenntnisse und bestehendes Netzwerk im internationalen Personal Care Markt, B2B von Vorteil
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Verkauf oder Business Development Management
- Eigeninitiative, Durchsetzungs- und Überzeugungsvermögen sowie Stärke in Abschluss und Akquise
- Freude und Erfahrungen im Kontakt mit Kunden
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, Freude und hohe Identifikation mit der Personal Care Industrie
- Bereitschaft, den Status quo in Frage zu stellen und Innovationen und Veränderungen voranzutreiben
- Selbständige und proaktive Arbeitsweise mit organisatorischem Flair
- Hands-on Mentalität sowie hohe Ziel- und Erfolgsorientierung
- Verhandlungsgeschick und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Hohes Mass an Reisebereitschaft

### Wir bieten Ihnen:

- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen und innovativen Arbeitsumfeld
- Kollegiales und angenehmes Betriebsklima mit einem motivierten Team ([Link zum IMPAG Imagefilm](#))
- Hohe Eigenverantwortung und Selbständigkeit
- Plattform, um sich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- Kurze Kommunikations- und Entscheidungswege
- Entwicklungsspielraum und Übernahme von Verantwortung in einem für IMPAG neuen strategischen Geschäftsfeld
- Möglichkeit, die Zukunft der IMPAG stark mitzugestalten
- Vorbildliche Sozialleistungen

### Sie passen zu uns, wenn Sie:

- Selbständig arbeiten, unternehmerisch denken und Verantwortung übernehmen
- Die Fähigkeit haben, kreative Ideen/Lösungen zu entwickeln
- Ein Teamplayer sind, der mehrere Projekte gleichzeitig leiten kann
- Zuverlässig und flexibel sind
- Gerne anpacken und sich gut zu organisieren wissen
- Gepflegt und sicher auftreten
- Motiviert sind und Höchstleistung anstreben

Begeistert Sie diese interessante neue Herausforderung? Für Auskünfte wenden Sie sich bitte an unsere Personalabteilung. Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto in der von Ihnen bevorzugten Form.

**IMPAG AG**  
**Frau Monica Bernardi**  
Räffelstrasse 12  
8045 Zürich, Schweiz

Tel: +41 43 499 25 00  
Fax: +41 43 499 25 01  
E-Mail: [personal@impag.ch](mailto:personal@impag.ch)  
Web: [www.impag.ch](http://www.impag.ch)